



元氣とタイムリーな情報を提供する

五十嵐レポート

発行:「町コン」五十嵐 勉 2018年08月27日 第883号「週刊五十嵐レポート」

良き社長になるには

ある会社の後継者は、「社長という職業は、最もクリエイティブな職業。すごくやりがいがある」と言った。

良き社長になるには、最初に社長の役目を正しく認識する。次は、役目のレベルを高める研究をする。逆に、社長の役目を正しく認識せず、役目のレベルを高めることをしていなければ、ダメ社長になる。

卸売業の社長は、「社長塾で経営を勉強するまで、戦略と戦術の違いを理解していなかった。何でも一生懸命やるのが良いことだと思い込んでいた。戦略を知って、理解できたことが大きな転機になった。業績が悪かったのは自分の責任だと思っていた。しかし、何も知らずに突き進んでしまい、戦略の間違いと理解できた。戦略を理解できたことでやるべきことが見えてきて、モヤモヤが晴れた」と言っている。

寿司屋を経営している社長は、「業態を寿司屋になって5年経った。前だったら、ウズウズしてカフェやろうか、焼肉屋やろうかと考えていた。経営を勉強したことでそういう気持ちはなくなった。今は、主力店を中心に重点地域を定め、他にない寿司屋で圧倒的一番を作ること考えている。ここ(銀座校)で勉強していなかったら、1度失敗していても同じことを繰返していただろう。カフェのノウハウはあるので、物件を探して、今の時代にあったカフェを作り、そこそこ儲かる。また1店舗と次々増やし、10店舗になり、普通に儲かっているか、儲からないかとなる。それが間違いだと解った。特定の地域で、寿司屋で圧倒的一番になれば、そのビジネスモデルを近隣に出店していけば、その地域で一番になり、儲けも多くなる。そんな考え方ができるようになった」。

「弱者の戦略ルール」と「孫子の兵法」が役に立つ。1. 小規模1位主義、部分1位主義。2. 戦わずして勝つ。これまでにない商品・サービスの提供。強い競争相手がいない。努力すれば、報われ、利益は出る。3. 勝ちやすきに勝つ。競争相手はいるが、どれも弱く、経営の勉強をしていない。早く1位になりやすい。日々の積み重ねが大差になる。

ちょっと
気になる出来事

8月21日(火)午後10時ごろから不正アクセスのため、五十嵐コンサルティングのサイトが開かなくなった。初めての体験。

「何もできない」

8月23日(木)午前1時過ぎ、ホームページ制作会社より「昨日より発生しております、不正アクセスおよびデータ改ざんについて、ひとまず復旧いたしました」と報告。

ほっとしたところ、25日(土)18時過ぎ、グーグルより「ユーザーはコンテンツにまったくアクセスできず、Googleではページを表示できない場合があります。」という報告。

またサイトが閲覧できなくなった。お手上げです。週明けにホームページ制作会社にまた修復をお願いすることに。

こういうこともあるだな。とりあえず「ランチェスターオンライン」サイトでアップ。

ご迷惑をおかけします。



一口メモ
知識

はやいもの勝ち

怒りの感情が入り込んだときに、その瞬間に気づかないと、ウイルスのように瞬時に増幅してしまうのです。爆発するまで増幅するのです。

「はやいもの勝ち」という法則は、自分の感情に打ち勝つときに使うのです。

怒り・憎しみ・嫉妬などの感情は、生まれた瞬間に気づくと、増幅しないでそこで消滅します。はやく気づいたほうが勝ちです。ほうっておくと手遅れになります。

「ブッダの教え一日一話」(PHP研究所/アルボムッレ・スマナサーラ)より

「戦略社長塾東京」小岩校 毎週日曜日・水曜日 午前10時～12時

「戦略社長塾東京」小岩校 土曜隔週(第2・第4) 午後2時～6時

「戦略社長塾東京」銀座校、五反田校、武蔵村山校、豊岡校 開講中。

㈱五十嵐コンサルティングオフィス 〒133-0051東京都江戸川区北小岩6-21-5

03-3659-7703 Fax 03-3659-7077 i-daruma@igarashireport.com

