



元気とタイムリーな情報を提供する

五十嵐レポート

発行:「町コン」五十嵐 勉 平成25年10月28日 第637号「週刊五十嵐レポート」

失敗しない独立起業

現在、地元の関西圏に戻りタイ古式マッサージ店を開業した32歳青年の話。

彼は、2年前ランチェスターの竹田陽一先生の本を読んで、すぐに竹田先生に電話を入れました。「経営の勉強をしたいのですがいい所はありますか?」。竹田先生は「東京であれば、五十嵐さんの『町コン経営塾』がいい」と進言。彼は平成23年10月～平成24年9月までの1年間、毎週日曜日の町コン経営塾に参加しました。10月～12月までタイや他の東南アジアを旅行してから、平成25年1月に地元の関西に戻り、タイ古式マッサージ店を開業する準備に入りました。不動産物件の選定と事業計画を策定し、日本政策金融公庫からの融資申し込み等を行い、5月末にオープンとなりました。

オープンして5ヶ月が経ち、彼に話を聞いてみました。「6月は月商60万円、7月は70万円、8月は80万円、9月は若干下がりましたが、10月は90万円を越えます。12月には100万円を越えると思います。現在のところまずまずです。

1年間経営の勉強した成果が出ています。まず『新創業融資制度』では無担保・無保証で最高額1500万円をクリアしました。これは事業計画で『商品』『地域』『客層』の絞込み等を綿密に調査と対策を書きました。銀行の支店長が驚いていました。『ここまで深く行なった事業計画はない』。

競争相手もいますが、どれも低価格なんです。私の店は『癒し』『リラクゼーション』をコンセプトに行っており、比較的高価格帯です。その分ソフトのサービスを充実しています。それなりの顧客層が来ていただき、『(低価格帯の店はあるが)こんな店はじめて!』と喜びの声が多々あり。うれしい限りです。これも経営塾で学んだ『差別化戦略』です。

彼は、町コン経営塾で1年間、経営戦略を学び、開業前に自己資金を100万円貯めました。準備万端の開業でした。失敗する確率は極力低くなります。今は顧客維持対策としてお客様にはお礼のはがきや2ヶ月に1回のニュースレターを出しています。原理原則を素直に実行しています。頑張り!

ちょっと
気になる出来事

「韓国バッシングが気になる出来事」
アジアビジネス探索セミナー主宰している増田辰弘先生から聞いた話。増田先生は、10月初旬にベトナム・ホーチミン市でベトナム最大規模の工業見本市METALEXを見学。驚いたことにサムスン、LGなどの韓国企業の出展が1社もない。なぜ韓国企業は出展していないのかと見本市の関係者に聞くと、言いにくそうに「今は韓国バッシングが強くてとても出展できる状況ではない」と言う。

ホーチミン市内のスーパーマーケットに入ったら、韓国海苔が「済州島わさびのり」と日本語表記で売っている。「韓国語では売れない」と。

タイ人の経営者に聞くと、「ホーチミン市はまだ良い方です。バンコクでは韓国入店お断りの店が何軒もあります。欧米もそんな空気です」。

「この世界的な韓国バッシングはつまるところサムスンバッシングですか?」と聞くと、「そんな側面もあるかもしれない」と。

この韓国バッシングは日本と中国では起きていないとのこと。誰かが出る杭を打っているのでしょうか。怖い話です。



一口メモ
成功の秘訣

整頓とは

整頓の頓という字には「にわかに」「急に」という意味があります。整頓の意味は、すぐに取り出せるようにするという事です。

“すぐに”がキーポイントです。特定の人だけではなく、誰もがすぐに取り出せるということが重要です。すぐに取り出せるには、知恵と工夫が必要です。

すぐに取り出せるとともに、すぐに元の位置に戻せるということも重要です。整頓が崩れるのは元の位置にキチンと戻らないことが原因だともよくいわれます。

越前行夫「5Sのすすめ方」(日本能率協会マネジメントセンター)

週刊五十嵐レポート 毎週月曜日発行 月刊五十嵐レポートダイジェスト

町コンランチェスター経営戦略塾 毎週日曜日 午前10時～12時。

町コン・ランチェスター経営戦略セミナー 毎月東京開催

㈱五十嵐コンサルティングオフィス 〒133-0051東京都江戸川区北小岩6-21-5

03-3659-7703 Fax 03-3659-7077 tigaras@attglobal.net

