



元氣とタイムリーな情報を提供する

# 五十嵐レポート

発行:「町コン」五十嵐 勉 平成25年03月25日 第606号「週刊五十嵐レポート」

## 再起

5年ぶりにある地方の料理店に訪問しました。当時、N社長から店舗を増改築をするかどうかの相談がありました。その時は、会社の財務内容と計画性を考え、増改築をしない方がいいとアドバイスしました。

創業99年目の昨年1月にある会社の新年会を行なった際にタバコの不始末で出火し、火事になりました。そのときN社長は隣町に所用で外出していました。携帯がなりお店に引き返ると部屋の一部分が燃え、1階、2階の被害がありました。

N社長は茫然自失。<もうやめてしまおうか。ビルを建てて不動産オーナーにでもなってしまうか>と考えていたところ、県下一番の建設会社の会長がすぐに来て建物を見て、「これなら建て替えなくても大丈夫。設計士にはそう伝えなさい」「仕事が欲しくて言っているのではない。仕事は地元の建設業者をお願いしなさい。お店のお客でもあるのだから」と。他に多くのお客から早く再建をしてくれと言われました。さらに再建するまで結婚式は延期するというお客も多々いました。

N社長もようやく正気に戻り、設計士と建設会社と打ち合わせをし、建築に着手しました。途中、条件面でなかなか折り合いがつかなかったときに、建設会社から「ここで儲けようと思っていない。この店はこの街のランドマークなんだ。なくなっては困る」と。

昨年11月にリニューアルオープン。今年で100年。N社長、「昨年はいろいろな事が起きました。しかし皆さんから応援をいただきました。有難いことです」。

話を聞いて、3代続いたこの料理店はこの街から愛されている。歴史・伝統の重み。「N社長は恵まれていますよ。感謝と謙虚を忘れないでください」。

驕らず、日々精進。生かされています。

ちょっと  
気になる出来事

福岡にてランチェスター経営(株)(竹田陽一代表)の代理店会議に出席。全国から猛者の代理店が集結しました。1泊2日。

濃い時間を過ごしました。参考になる事柄、とてもまねできない技、いろいろ情報収集ができました。

改めて、自分の長所、自社の長所は何か。それどう伸ばすか。そのために必要なものは何か。(できないことをまねしても意味がない)

「目的」「目標」「戦略」「戦術」に落とし込んでいきます。



一口メモ  
成功の秘訣

## コストをどう考える

成果をあげるべく資源を集中するのが、最良の、最も効果的な、費用管理になるのである。費用というのは、結局のところ、それ自身で存在しているものではない。

常に 少なくとも意図的には 成果をあげるために発生したものである。したがって、重要なのは、費用の絶対額ではなくて、努力対成果の比率なのである。

したがって努力がいかに安上がりで、また能率的なものであろうとも、成果を欠いているならば、費用というよりは、むしろ浪費になる。

(「創造する経営者」)

## ドラッカー経営名言集より

週刊五十嵐レポート 毎週月曜日発行 月刊五十嵐レポートダイジェスト  
町コンランチェスター経営戦略塾「会社成功塾」 毎週日曜日 午前10時~12時。  
町コン・ランチェスター経営戦略セミナー 毎月東京開催  
(株)五十嵐コンサルティングオフィス 〒133-0051東京都江戸川区北小岩6-21-5  
03-3659-7703 Fax03-3659-7077 tigaras@attglobal.net

