



元氣とタイムリーな情報を提供する

# 五十嵐レポート

発行:「町コン」五十嵐 勉 平成25年02月11日 第600号「週刊五十嵐レポート」

## 成長企業

アベノミクスと呼ばれる経済政策が進んでいる。顕著に出ているのが円安・株高で1ドル93円、日経平均株価11,400円台へ。

5年前のリーマンショック前後に東北・宮城県の「フジ・コーポレーション」(ジャズダック上場)の会社見学に行きました。店舗や通販でタイヤ・ホイールを販売している会社。地味だが堅実で販売システムがしっかり構築されており、毎期業績を伸ばしている。(この会社は買いたと)

H20年10月期の決算(単位:百万円)では、売上高12,090、粗利益3,227、経常利益609、純資産3,019、総資産6,532。従業員228人。株価300円～400円(純資産倍率0.5前後)。店舗24店(北海道3、東北6、関東12、甲信越2、近畿1)。1人当りの数値(単位:千円)、売上高53,019、粗利益14,156、経常利益2,675、純資産13,241。

H24年10月期の決算(単位:百万円)、売上高19,547、粗利益5,937、経常利益1,643、純資産5,024、総資産11,775。従業員374人。株価1,200円前後(純資産倍率1倍超)。店舗35店(北海道3、東北9、関東12、甲信越5、東海3、近畿3)。1人当りの数値(単位:千円)、売上高52,265、粗利益15,874、経常利益4,394、純資産13,433。

この4年間で、売上高は1.6倍、粗利益は1.8倍、総資産は1.8倍、従業員数は1.6倍。粗利益率は26% 30%。店舗は東北、甲信越、東海、近畿へ11店舗増強。タイヤ・ホイールで東日本NO.1へ。

同社は海外には拠点がないので売上は日本国内のもの。つまり内需型。人口が減り、車の登録台数も減少という構造変化の中、店舗を出店し、通販や業販を伸ばしている。言い換えると他社を食っている。

2月8日現在の株価は1,997円(純資産倍率1.87倍)まで伸長(4年前と比較して6～7倍)。アベノミクスの恩恵か実力か。内需型で従来からある業態でも成長できると証明した企業である。

ちょっと  
気になる出来事

先週3日(日)の午後から熱が出てきて、やっとのことで「週刊五十嵐レポート」を書き上げた。4日(月)に医者に行くと「インフルエンザ」と宣告。そこから病との闘いがはじまった。しかし薬の効き目はすごく、5日(火)の午後には回復した。

一方、看病してくれたかみさんと長男が「インフルエンザ」に感染。火曜日から金曜日までは外出禁止であり、自分が看病と家事(料理、あとかたづけ、洗濯等)を行なった。

大変な一週間であった。そのためブログは完全休暇。

【教訓】必ず予防接種は受ける。

おかげさまで600号! ほぼ丸12年(50回×12年)。

読んでいただける人がいることで続けることができました。

ありがとうございます。



一口メモ  
成功の秘訣

## 企業は決断を迫る

企業は“決断”である。しかも確かめられる事実ではなく未来を対象にした決断である。

この決断に常につきまとうものは、躊躇と疑い、論争と妥協、5分の成功率と5分の失敗率。つらい地道な仕事と突如ひらめくすばらしいインスピレーション、適当なところで手を引こうという誘惑と新しいものを究極まで見極めたいという同じくらいに大きな誘惑、老人が持つ知恵と経験と、若者が持つ情熱とエネルギーなどの、たえまない葛藤である。

そして何よりも、この決断には絶対に確実性というものがない。その正誤が明らかになったときは、すべてがもう手遅れになっている。

(「経営の新次元」)

## ドラッカー経営名言集より

- 週刊五十嵐レポート 毎週月曜日発行 ● 月刊五十嵐レポートダイジェスト
- 町コンランチエスター経営戦略塾「会社成功塾」 毎週日曜日 午前10時～12時。
- 町コン・ランチエスター経営戦略セミナー 毎月東京開催

㈱五十嵐コンサルティングオフィス 〒133-0051東京都江戸川区北小岩6-21-5

03-3659-7703 Fax 03-3659-7077 tigaras@attglobal.net

